



# 運送業様向け 事業領域拡大のススメ

物流事業者様専門

サポート&コンサルティング ZASSOU

# 貴社の事業領域拡大をサポートします

- 在庫管理事業に進出したい
  - 流通加工を手掛けたい
  - 現在稼働してる流通加工や在庫管理を拡大したい
- ……しかし、具体的に実行できるノウハウや人材が居ない

そんな課題を持つ運送事業者様を、「流通加工」「倉庫事業」分野における「営業」「マネジメント」「事業開発」のプロがサポートさせていただきます。

# 「流通加工」「倉庫事業」の特性

## 運送業との比較

項目	運送業	流通加工	倉庫（保管管理）
参入のし易さ	○	◎	▲
安定性・持続性	○	▲	◎
受注のし易さ	○	◎	▲
付加価値の高さ	○	▲	◎
利益の上げ易さ	○	○	◎

在庫を預かる「倉庫」は、荷主にとって物流における最重要分野。その分、参入難易度は高いですが、業者変更を頻繁に行う事が無いのもメリットです。軌道に乗る迄に苦勞する分、安定性の高さは他と比較にならないですし、他の分野を総合的に手掛けるにも最も適した事業と言えます。

「流通加工」は荷主の「自分達では出来ない困り事」です。受注難易度が低く、ノウハウを蓄積し易いのが特徴です。価格競争の激しいスポット作業が主体となる為、安定性に難易度がありますが運送事業との相乗効果で他社よりも優位な提案が可能です。

# 「今」がその時

「2024年問題」「燃料費の高騰」「人件費の上昇」「ドライバー不足」等。運送業界を直撃する「逆風」は益々強くなっています。事業に新たな柱が必要な時期と考える経営者様も実際に増えている状況です。

ZASSOUでは運送会社様に物流の上流・下流工程への進出、もしくはその分野の拡大をご提案しています。運送との相乗効果を生みやすく、リスクヘッジにもなるからです。特に倉庫（在庫の管理運営）事業は付加価値を生みやすく「安定性」の高い事業と言えます。

# 実例1

## ■ 個人・法人の「引越し」をメイン事業とするA社様

オフィス家具の「一時保管」をキッカケに本格的に家具や什器の保管管理事業に進出。当方でシステムの導入と拠点運用の改善をサポート。現在では運送部門の1.5倍の利益を計上しています。

## ■ 大手物流倉庫の「下請け」を主体とするB社様

ルート配送を請け負っていたB社さんは、得意先の繁忙期に、一部作業を請け負っていました。その作業ノウハウを活かしたサービスの開発と市場開拓を当方で支援。現在は専用の拠点をオープンし、更なる拡大を目指しています。

# 実例2

## ■ 家電量販店の配送を行うC社様

家電量販店の個人宅への大型家電配送を担うC社さん。仕事量の減少により、保管管理業務の拡大を検討していました。市場選択から事業化までを当方でサポート。B TO C領域のその新規事業を新たな事業の柱へと成長させてます。

## ■ 中長距離輸送を得意とするD社様

D社さんは駐車場として利用してる倉庫を活用した事業展開を模索していました。その倉庫が「営業倉庫」許可が取れない立地である事や既存荷主の特性を加味し、「3PL」事業者としての体制確立を提案。現在総合物流会社としてフルフィルメントの物流サービスを提供しています。

# 物流事業特化の専門的なサポート

分野	サポート内容
営業分野	具体的アプローチ方法・提案資料作成・料金設定・契約資料・業務開始前後の準備・セールス人材育成
管理分野	人員構成・運用方法確立・部門の構築運営・パート及び社員の管理育成方法指導・管理者育成
設備分野	マテハン機器、資材の選定・システムの開発及び導入

# 選べるサポート方法

サポート方法	金額（税込）	内容
メンタープラン	月額22,000円～	月 2 回程のオンラインミーティング。 3ヶ月から。 *メール制限無し
サポートプラン	月額55,000円～	月 1 回程の訪問サポートと、月 2 回程のオンラインミーティング。 3ヶ月から。 *メール制限無し
フルサポートプラン	月額88,000円～	月 2 回程の訪問サポートと、週 1 回以上のオンラインミーティング。 3ヶ月から。 *メール制限無し



# ZASSOUについて

## プロのチームが御社をフルサポート

各分野の専門家との連携により徹底したサポートを実践しております

### ■ 物流ビジネスコンサルティング

事業計画作成～実行/人事評価制度の見直し・運用/物流業務改善・立上げ

### ■ 物流ビジネスサポート

IT導入（システム開発・販売）/福利厚生充実支援/マテハン導入支援/土業紹介

## 代表コンサルタント 小泉洋之

30年の物流業界における「セールス」「拠点マネジメント」経験を持つ。在籍した企業では述べ300社以上、20億円以上の新規荷主の獲得と200坪～10000坪クラスの拠点マネジメントを行う。「新規事業開発」「業務改善」「風土改善」「営業支援」分野を得意とし、クライアントの早期業績向上にコミットしたサポートを行っている。

# 無料でご相談お預かりしてます

## お問合せ 窓口

小泉洋之（サポート&コンサルティング ZASSOU）

TEL 090-6527-4301

Mail [contact@zassouconsul.com](mailto:contact@zassouconsul.com)

HP <https://www.zassouconsul.com>